

# DAT

Ihr Aufzugspartner  
von nebenan

**Wir sind ein expandierendes mittelständisches Unternehmen der Aufzugs- und Fördertechnik und suchen zur Betreuung unserer Kunden in Nordrhein-Westfalen einen**

## **Verkäufer (m/w) Aufzüge Bereich Neuanlagen**

### **Ihre Aufgaben:**

- Akquisition von Neukunden
- Verkauf von Aufzugsanlagen im eigenen Vertriebsgebiet
- Abwicklung der Aufträge bis zur Übergabe an den Kunden
- Pflege des Kontakts zu Bestandskunden
- Technische Beratung, Kalkulation und Verhandlung von Projekten
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst und dem Montageteam

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium bzw. Weiterbildung als Techniker oder technischer Betriebswirt
- Erste Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst, idealerweise im Aufzugs- und Anlagenbau
- Überzeugendes Verkaufstalent und kundengewinnende Persönlichkeit
- Gute Englischkenntnisse
- Teamfähigkeit, ausgeprägte Einsatzbereitschaft und hohe Zuverlässigkeit

### **Wir bieten Ihnen:**

- Verkaufsgebiet mit allen Chancen zum persönlichen Erfolg
- Attraktive Vergütung, inklusive Incentive und Firmenwagen mit Privatnutzung
- Work-Life-Balance durch mobiles Arbeiten

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins. Für Vorabinformationen steht Ihnen Herr Uwe Suhr unter der Telefonnummer 0211 518089-60 gerne zur Verfügung.

### **DAT Deutsche Aufzugstechnik GmbH**

Niederlassung Nordrhein-Westfalen  
Heinrich-Hertz-Straße 16  
40699 Erkrath  
E-Mail: [career@dat-aufzuege.de](mailto:career@dat-aufzuege.de)  
[www.dat-aufzuege.de](http://www.dat-aufzuege.de)